



Multistrat vous accompagne dans le renouvellement du mobilier de tous vos établissements

MULTISTRAT s'apparente à un site d'e-commerce avec un accès sécurisé par les différents établissements d'un même groupe/réseau.

La différence entre la plateforme MULTISTRAT et un site de E-commerce ? -> le process s'arrête juste avant le règlement de la commande/ aucune transaction financière.

Il a pour vocation de rendre plus conviviale la formulation des besoins en mobilier des différentes structures d'un réseau/groupe, leur laissant ainsi plus de temps pour la gestion de leur établissement, de leur personnel et du bien-être des résidents.

SON FONCTIONNEMENT

- 1/ Un espace sécurisé différent pour chaque réseau/groupe.
- 2/ Tous vos fournisseurs sont intégrés et présents dans votre espace.
- 3/ Cette plateforme permet à tous vos établissements de choisir simplement leur mobilier.
- 4/ Tous les produits sont présentés de façon agréable et approfondie avec des tarifs à jour.
- 5/ Il est aussi simple de naviguer sur la plateforme MULTISTRAT que sur un site de e-commerce.
- 6/ Lorsque l'établissement aura finalisé ses besoins, cette sélection sera envoyée à tous les fournisseurs référencés ainsi qu'à la personne (au sein du réseau/groupe) en charge de la décision finale.
- 7/ Obs : Une demande spécifique peut être formulée par la résidence (par exemple un besoin d'accompagnement par un décorateur ou un plan d'implantation du mobilier sélectionné).
- 8/ Chacun des 3-4 fournisseurs aura 1/2/3 semaines (à définir par le groupe) pour faire son devis en fonction des demandes faites par l'établissement -> il devra proposer des produits les plus proches de ceux choisis par l'établissement.
- 9/ Les devis générés par les 3-4 fournisseurs seront envoyés au siège du groupe et/ou aux établissements.
- 10/ la décision finale reviendra au groupe.

LES AVANTAGES

- 1/ Permettre au directeur/directrice de l'établissement de se dégager de la mission de renouvellement du mobilier, souvent laborieuse, engendrant de nombreux allers-retours entre l'établissement, les différents fournisseurs et le siège.
- 2/ Proposer un process valorisant, un achat neutre, laissant la même chance à tous ses fournisseurs, en adéquation et en cohérence avec les défis de transparence.
- 3/ Proposer aux établissements une proposition produit/prix toujours cohérente et à jour.
- 4/ Etre accompagnés par une équipe experte en mobilier et agencement de résidences destinées à nos séniors de type : Ehpad, résidences seniors, Résidences autonomie, clinique, etc.
- 5/ S'appuyer sur une entreprise habituée au E-commerce.
- 6/ Permettre un filtrage des produits proposés en fonction du positionnement prix de l'établissement, limitant la frustration des résidences à choisir des produits positionnés trop hauts de gamme au regard du prix de journée pratiqué.

Notre métier est de simplifier vos achats en mobilier pour vous donner plus de temps pour accompagner vos résidents.

Sophie ROYBIN
Fondatrice
contact@multistrat.fr
Tel : 06 45 82 66 36

